

ブレイクスルーセミナー

ネットビジネス人生初の月収100万円。

そして月収2400万円。

最終的に1.5億円を達成した時、何があったのか？

ブレイクスルーとは？

- 従来の考え方の枠を大きく打ち破った考え方で解決策を見出すこと。
- なぜ、これまで月収9万円のサラリーマンだった山口祐樹が、月収100万円、月収2400万円。そして最後に1.5億円も稼げたのか。
- その「ブレイクスルー」したタイミングには「共通点」があった。

僕も同じ

- 「具体的なことをやろうとすると、結局何からするべきかわからない」
- 「何かノウハウをやってみても、中途半端なまま、他のことをやってしまう」
- 「だらだらYouTubeやNETFLIXをみてしまう」

僕の他のセミナー...

サプライズ特典：わずか1年でセミリタイアを実現していくネットビジネス歴6年の総まとめセミナー

1年でセミリタイアを実現していくネットビジネス歴6年の総まとめセ...

後で見る 共有



ハウズ=部品

ネットビジネスの全体像=設計図

マインド(脳を思考)=作る人間

個の建築物を作るとイメージしてほしい

見る YouTube

29

[セミナー資料 \(PDF51ページ\) はこちらからDLできます。](#)



累計1.5億円稼いだ「資産構築アフィリエイトセミナー」



後で見る



共有

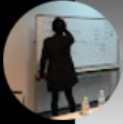
アフィリエイト仲間とオフ会



見る  YouTube

[上記動画のPDF資料はこちらから確認できます。](#)

「情報発信ビジネスで1億円稼いだ裏側セミナー」 (42分12秒)



【コロナ時代の新・情報発信】情報発信マスターセミナー20...

情報発信

思考 (人間脳)

感情 (哺乳類脳)

肉体 (爬虫類脳)

後で見る

共有

見る

 YouTube

セミナー資料PDF (61ページ) はこちら

ステップ1：動画を再生



自由への招待セミナー~DRMを極めて理想郷を作り上げていく~
全ビジネスで必要不可欠なスキル



その他の動画

下に氷が溜まってるから
この氷というのは動かないわけですね

12:15 / 35:23

YouTube

[上記動画のPDF資料はこちらから確認できます。](#)

人を操る禁断の文章術セミナー

1記事3000万円の裏側

な書類を削除してください。

人を操る禁断の文章術セミナー
1記事3000万円の裏側

山口祐樹の6年間

何がセンセーショナルだったのか?

コピーライティングが全て

インターネットビジネスの101レッスン

知識の寿命が長い

「人を動かす文章術」さえあれば
全部うまくいく

・・・でも文章って面倒臭い

何を言いたらいいのかわからない。

業界トップのコピーライターに
聞いてみた

本書は1000冊以上のコピーライター

情報資産化セミナー

1.00

わずか4ステップで1.5億円を稼いで、いつでもセミリタイアできる状態になった

情報資産家セミナー

山口祐樹は底辺（月収9万円）からどうやって這い上がったのか？

山口祐樹は底辺から
どうやって這い上がったのか

このメルマガで
ブレイクスルーできた
人も大量に出てきた。

お世話になります。

今月の成果報告になります。

【ブログURL】

【5月の成果】

- 807,467円

(コンサルの料金なども含みます。)

(先月以前の分割払いも含めた入金ペー...

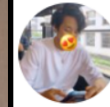
Uシリーズのみなさま、こんにちは。
最近一気に冷えて秋らしくなりましたね。

今月、企業より年間5000万の
仕事提案を頂きました。

仕事内容的に対面で会ったほうが
効率良いなと感じたのと
約1年半コミュニティにはお世話になっているので
そろそろ卒業させて頂きますね～！

ビジネスはもちろんマインド面でも
沢山の事を教えてくださり、
0シリーズに入らせてもらって
本当に価値ある時間でした。
たくさん作業会にも参加させて頂き
楽しすぎました😊

山口さん、安藤さん、コミュニティの皆様
ありがとうございました。
今後もビジネスを成功させて
人生楽しく生きていきましょう。
それでは



山口祐樹@コンテンツビジネスで1億円→全部失う

@yaaaaaachi12345

ありがてえ...

1年前は全然結果が出なかったメンバーも、結果が出て
継続希望とのことで本当に嬉しい。

東京に引っ越しもしたいとのことで、近い将来、代官
山の例のカフェでメンバーで集まりましょう！！

2020年3月31日



山口さん、お久しぶりです！
山田です。

今月の売り上げが以下のような感じになりそうです。

個別コンサル：105万（50万、30万、25万の3件）

独自商品：28万

アフィリエイト：約13万

合計：146万

分割も含みますがかなり良い感じになりました。

でも、不思議と今までで一番失敗が多かったというか、失敗に気付けた月でした。

何にしろ山口さんからいろいろ学ばせていただいた結果です。

ありがとうございます。

どうしてもご報告したかったので勝手ながらさせていただきました！

あと、ご相談なのですが、今後ビジネスを展開していく上で僕なりにいろいろ障害が見えてきているので、
また山口さんのコンサルサポート受けられる環境を検討したいと思っています。

なので、お忙しいかと思いますが、

何か今からでも申し込めるコンサルプランやプログラムがあれば、詳細を教えてくださいたいです。

よろしくお願いします！

回らない寿司屋の雰囲気ビクつく僕を尻目に、
慣れた雰囲気オーダーしていく山口さん、やはり只者ではないと思われました。

そしてビジネスのあれやこれやのお話を聞かせてもらう中、
30秒に1度のペースで僕をいじってくるトークスキルに冷や汗ものです(笑)

特に山口さんが現在実践されているあのテクニック...！
また詳しく聞かせてくださいね！！^u^

日給300万円達成！

山口さんから教わって今日でちょうど8ヶ月目の僕ですが、
どんどん実績が生まれて、ついに人生初の日給300万円達成しました。
本当に有難うございました！

みなさんも山口さんを信じてガンガン実践されてくださいませ。
最後に山口さんをこっそり隠し撮りした写真をはっておきますw

ブレイクスルーできた
人の共通点は？

僕の場合・・・



僕がブレイクスルーした タイミングその1

- ・ (1) 20歳の時、「30万円」で「アフィリエイト塾」へ参加。
開始6ヶ月で月収9万円→月収100万円にブレイクスルー。



僕がブレイクスルーした タイミングその2

- ・ **(2) 21歳の時、マレーシアへ移住してメンターと出会った時。**
月収100万円だったのが月収2400万円にブレイクスルー



僕がブレイクスルーした タイミングその3

- **(3) 23歳の時、日系アメリカ人に480万円を払った時。**
1.5億円稼いでセミリタイアしてブレイクスルー。



この3つの共通点は？

計画が完璧だった？

直感的にピンときてた？

むしろ余裕があった？

答えは・・・

ただ、限界まで
追い込まれていた。

やらないといけないう状況

- ・ **(1) 20歳の時、「30万円」で「アフィリエイト塾」へ参加。**
サラリーマン月収9万円、興味ない人間関係、仕事で鬱寸前、すぐやめたい状況。
- ・ **(2) 21歳の時、マレーシアへ移住してメンターと出会った時。**
日本に手ぶらで帰ったら生き恥、何か成しとげるまで帰れない状況。
- ・ **(3) 23歳の時、日系アメリカ人に480万円を払った時。**
全財産500万円くらい、元取るしかない状況。

ブレイクスルーの条件

- ブレイクスルーの条件とは、自分や周りに対して「不平不満」が強くなりすぎて、いてもたってもいられない状況にある時に、さらにハイレベルな情報をゲットした時に始まる。
- そもそも「起業」とは自分の不満が爆発した時に発生する自然行動である。
- 不満を感じて、我慢の限界でいてもたってもいられず、勝手に行動してしまう状況であること。

逆に
僕がブレイクスルーに
失敗した時

僕がスタートアップで 行なったミス

- ネットビジネスで1.5億稼ぎ、次のステージ（会社売却）に行こうとしていた。
- そして投資家に向けて、自分の事業（伝統工芸職人へのHP販売）を説明していると、誰も聞いている感じがしない。
- 「あれ？何か間違ったのかな??」と不安になる・・・

事業の説明が
下手すぎたのかな？

ネットビジネスって
通用しないのかな？

投資家のフィードバック

- ・「山口くん、投資家は事業内容を見ていないよ。もちろん数字的なものはチェックするけど」
- ・投資家は事業の内容ではなく「数字」と「こいつ大丈夫かな？」ってずっと見てるんだ。もっと言うと「お前はこの事業と心中するつもりがあるのか？」を見ている。
- ・「そうみると、山口くんのビジネスは動機がまだまだ未熟、もっと渴望しないと話にならないよ」

マジで刺さった・・・

山口くんのビジネスは 動機がまだまだ未熟

- 確かに生活は困っていなかったし、僕が、僕のために次のステージに行こうとしていた。
- ただ起業当時の「死んでもやってやる！！」という状況ではなくなって、かっこよくやろうとしていた。
- ぶっちゃけ、ネットビジネスではそこまで必要ないが、同じことだと思う。

6年ネットビジネスを
やって思うこと

結局、
自分の意思なんて
頼りにならない

どんな「環境」に いるのかが全て。

- 意思の力よりも、環境の力。その最初は環境は抑え込まないといけない。そしてだんだん「意思の力」の比率をあげていけばいい。
- 「自分の不満が爆発する環境 → 起業 ← マーケットの需要」
- 「集中力がない・・・」「モチベが・・・」「やる気が・・・」という考えではなく、環境から先に見ていく。

僕らの行動は「環境」 で決まる。

- TEDの動画にて、浮気をする夫100人に調査すると、共通点は「**仕事で出会いが多数あったこと**」である。
- ダイエットに失敗した人100人を調査すると、共通点は「**帰り道にコンビニが複数あったこと**」だった。



人間の意志は 「環境」によって作られる

- 脳の「意識」と「無意識」について。
- 約「20bit」の情報処理をする意識。
約「1100万bit」の情報処理をする無意識。
- つまり僕たちは「無意識（＝環境）」がほぼすべて。意識だけでは行動が変わらない。

人間は環境の奴隷である

- **自分の周りにいる5人の平均があなた**（収入、健康、感情、実力、 マナー、 社交度、 コミュ力、 注意深さ、 合理性、 愛情、 IQ）。
- 「あなた」 = 「環境」
- 例えば、「あなたって誰？」を説明してみる。
→○○という父がいて、△△に住み、□□という仕事をして…

ミラーニューロン (真似っこ細胞)

- どれだけ「やるぞぬおおお！！」と決意しているか (=20bit) ではなく、どの環境にいるのか？ (=1100万bit) で人生が決まる。
- 環境を変えず、先にノウハウを学んだところで、結局いつもの環境に強く後ろ髪を引っ張られて、惰性の習慣にもどってしまう。
- 英語を覚える時の環境も同じ。外国に行って恋人を作れば勝手に覚える。強い必要性が先にある。

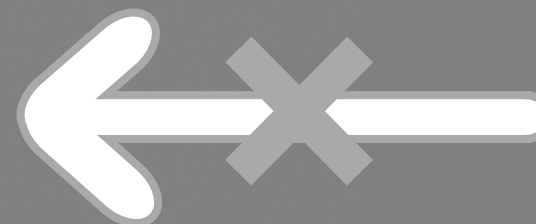
ブレイクスルーのポイント

- ・ 「(1) 環境」を整えて「(2) 実践する」という順番。
- ・ より自分が「不満」を感じるような「環境設定」をしていく。圧力を加えていく。とにかく「足りていない」という状況を作る。
- ・ 自分の基準で、自分のそのままで、稼げるならもうイケてるはず。だから「環境設定」に金を使う。

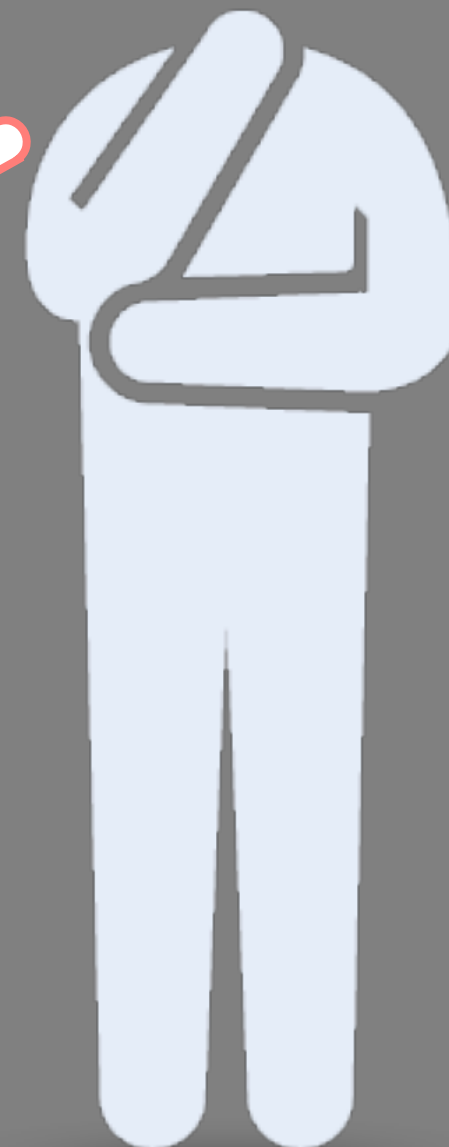
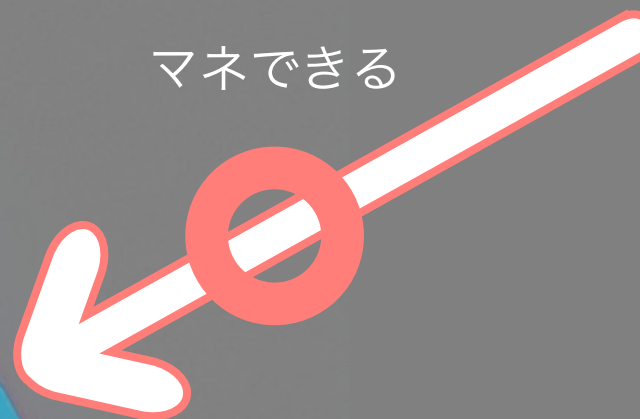
結果

稼いだ金額

マネできない



マネできる



行動

感情

思考

価値観

世界観

環境

「環境設備」とは？

- ・ 「ミラニューロン」のコントロールである。
- ・ ミラーニューロン＝真似っこ細胞。例：アフリカの牛
- ・ 自分が普段だれの情報を見ているのか？をセルフマネジメントする、ということ。
あなたの人生の「株式会社あなた」が一番最初にやることが「誰から影響を受けたいのか？」を決めること。音声学習。

まとめ

- ブレイクスルーするためには「環境（1100万bit）」がすべて。意志の影響はごくわずか（20bit）
- 自分の成長のためには、自分の意思の力（20bit）をあてにするのではなく、人間の無意識（1100万bit）で影響される「環境」を変えていく。特に大事なものは「人」。
- 人間関係の新陳代謝させていく。社会人は能動的に起こしていく。相手を傷づけることより、「自分のなかの心の声」に不誠実であることが一番ダメ。

結論

- 結論：計画も、目標設定も基本的に「守れない」というのがデフォルト。あなたは悪くない。
- だから成長回避不可能な環境。この「このままじゃやばいぞ」をより強化していくことしかない。
- **ノウハウを極めるのではなく、環境設定を守ることを極めていくこと。**あなたが新しく決断をしなくても、何か強い動機を持たなくても、環境が全てである。

ダイヤモンドと同じ

- もともとはただの「炭素（鉛筆の芯と同じ）」である。
- 短期間のあいだに「高温高圧」を一気にかけることにより、ダイヤモンドになる。
- 同じ自然界にいる人間も同じである。短期間に「圧」がかかる環境に飛び込むことでブレイクスルーする。

環境に投資して、 その活動を発信しているだけ

- 僕はその「環境」に自己投資してこそ、自分の「コンテンツ」として発信して、収入の桁が上がった。
- 逆に「自分の居心地いいところ」にいても、何も成長しないし、お金も変わらない。成功と本能は逆である。
- お金を環境に投資して、コンテンツを作って売る。これが僕の収入源。成長がそのまま収入につながる。

結局、やることは変わらない

- (1) 「やるしかない状況」を作るため、「時間」と「お金」を「知識」に投資していく。
- (2) そして音声学習を繰り返して、自分を望む方向に自己洗脳していく。
- (3) そこでやったことをアウトプットして、さらにお金を稼ぐ。

でもアウトプットって
具体的に？

「コンテンツビジネス」 という生き方

- 僕の収入が一気に跳ねたのは「コンテンツビジネス」を実践したから。
- インターネットビジネスにおいて最も儲かるのは、**「自分のコンテンツ（商品）」**を持つこと。
- コンテンツビジネスとは、音声、動画、テキストを作って売ること。音声教材。動画教材。文章教材。

自己投資を発信しているだけ

- ・ 環境を作って、「コンテンツビジネスマン」として生きているから、自己投資がどんどん倍になって返ってくる。
- ・ 30万円のアフィリエイト塾→累計5000万円くらい。
- ・ マレーシアへの移住→1記事にして累計2000万円くらい。
- ・ 470万円のセミナー→1記事にして累計3000万円くらい。

実績も何もない

- 最初は実績も何もないので、自己投資して、1つの教材を学んで学んで学び尽くす。
- **学んだ結果をブログに「売れるルール」に沿って文章コンテンツ化しただけ。**
- 先輩のコミュニティ内の問題を解決したところから、1人目のお客さんを集められた（※次回のセミナーで解説）。

どうやって・・・？

アクションステップ

- ステップ1：自分が「やるしかない」という状況だったことを思い出す。一番パフォーマンスが発揮できた環境。
- ステップ2：それと同じ環境が作れないか？考える。
- ステップ3：一番現実的な環境づくりから始める。お金を知識に投資しまくった。

自分のコンテンツの
作り方は次回・・・

ありがとうございました！
